



売上が伸びるオンライン商談なら

bellFace



※電話とブラウザを組み合わせた遠隔営業システムにおいて「有料契約導入社数」|「契約導入事業所数」|「契約導入ID数」|「営業職が利用したことがあるシステム」の4部門でNo.1を獲得（ショッパーズアイ調査：2020年5月7日時点）

営業の皆さま
こんなお困りごとは
ございませんか？

営業職の育成が
うまくいっていない



訪問営業は資料やトークが
ブラックボックスだ



訪問営業は
時間もコストもかかる



bellFace なら、そんなお困りごとをまとめて解決！



レコログ(録画・録音)で 商談内容を生きた教材に

テキストレコログ(録画・録音)をチームで共有しフィードバックをもらうことで、営業力の強化・育成に役立てることができます。



資料もトークスクリプトも ストレージで共有

資料やトークスクリプトを共有ストレージに格納することで、新人からベテランまで均質な営業活動が可能になります。

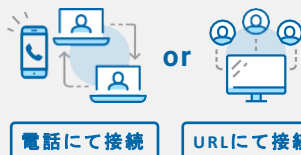


相手先を選ばない簡単接続で 訪問営業のストレスから解放

お電話から接続、URL共有から接続の2種類の接続が可能です。オンライン商談なら時間もコストも削減できます。

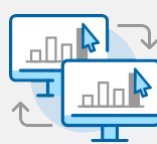
導入実績 3,000社以上！ bellFace が選ばれる理由

2種類の接続方法でノンストレス！



お客様にも営業先にもストレスのない2種類の接続方法が可能です。
面倒なアプリのインストールやID発行は不要です。

特許取得の技術でサクサク資料共有



事前に bellFace上にアップロードした資料をお客様に共有しながら商談を進めることができます。お客様に資料をダウンロードしていただくことも可能です。

スゴイ機能、レコログ(録画・録音)



商談の録画・録音、会話の自動テキスト化、場面会話検索、しおりやコメント機能など、振り返りやフィードバックに役立てることができるスゴイ機能です。

成果にコミットする手厚い導入支援



3,000社の導入実績を元に構築された強力な初期導入支援をご用意。当社カスタマーサクセス担当がおお客様の成功を全力でサポートさせていただきます。

bellFace

ベルフェイス株式会社 <https://bell-face.com/reason/>

〒150-6139 東京都渋谷区渋谷二丁目24番12号 渋谷スクランブルスクエア38F

☎ 03-4400-1826 ✉ info@bell-face.com

